

[eidg. dipl. Verkaufsleiter*in](#)

[Verkaufsleiter*innen](#) arbeiten meist in oberer Führungsebene des Verkaufs. Sie tragen Verantwortung für die Erwirtschaftung von soliden Deckungsbeiträgen und Zuwachsraten. Verkaufsleiter*innen führen Verkaufsabteilungen im Innen- und Aussendienst in allen Belangen.

Diese Weiterbildung ist perfekt für alle, die bereits im Verkauf arbeiten und in Zukunft Abteilungen erfolgreich leiten und Verkaufskonzepte und -strategien eigenständig entwickeln möchten.

inkl. Vernetzungsmodul Managementgame und 8 integrierten Kompetenztagen!

Beginn

23.05.2024

[Zum Kalender hinzufügen](#)

Zeit

Dienstag & Donnerstag, 17:50 - 21:10 Uhr + 8 Kompetenztage Samstag, 08:30 - 16:00 Uhr

Enddatum

21.07.2025

Preis

15'960 CHF

Adresse

zB. Zentrum Bildung
Kreuzlibergstrasse 10
5400 Baden

info@zentrumbildung.ch

www.zentrumbildung.ch/weiterbildung/marketing-verkauf/verkaufsleiterin

Ziel

Verkaufsleiter*innen mit eidg. Diplom übernehmen leitende Positionen im Verkauf oder Marketing. Sie führen strategisch den Vertrieb und betreuen Key Accounts. Sie können auch für den gesamten Innen- und Aussendienst verantwortlich sein. Der Lehrgang setzt sich aus einem Basisteil und den anschliessenden Vertiefungsrichtungen Verkaufsmanagement oder Key-Account-Management zusammen. Gezieltes Prüfungstraining mit Zwischen-, Simulations- und Schlussprüfung bereitet Sie optimal auf die Abschlussprüfung vor. Die Erfolgsquoten der Absolvierenden am zB. liegen seit Jahren über dem Durchschnitt!

Inhalt

- Management- & Unterstützungsprozesse
- Markt, Umfeld & Trends analysieren
- Marktleistungsgestaltung
- Marktbearbeitung
- Prüfungstraining VL & Prüfungssimulation
- (schriftlich/mündlich), Schlussprüfung
- Offertenmanagement
- Verkaufsstrategie
- Verkaufsprozess

Zielgruppe

Diese Weiterbildung ist perfekt für alle, die bereits im Verkauf arbeiten und in Zukunft Abteilungen leiten und Verkaufskonzepte und -strategien eigenständig entwickeln möchten (Vertiefung Verkaufsmanagement). Die Vertiefung Key-Account-Management bereitet Sie auf die Zusammenarbeit mit wichtigen Schlüsselkunden vor. Auch Absolvierende einer Höheren Fachschule oder Personen mit langjähriger Erfahrung als Verkaufsleiter*in können mit dieser Weiterbildung ihr Wissen mit einem anerkannten Abschluss belegen.

Voraussetzungen

Zur eidg. Prüfung wird zugelassen, wer:

- einen eidg. Fachausweis in branchenspezifischen Berufsprüfungen besitzt & mindestens 3 Jahre Praxis in einer Kaderfunktion im Verkauf nachweisen kann.
- oder ein Diplom einer anderen Höheren Fachprüfung, ein Diplom einer Höheren Fachschule, ein Diplom einer Hochschule besitzt und eine mind. 3 Jahre Praxis in einer Kaderfunktion im Verkauf nachweisen kann.
- oder das Fähigkeitszeugnis einer mindestens dreijährigen beruflichen Grundbildung, das Fähigkeitszeugnis der zweijährigen beruflichen Grundbildung im Verkauf, das Diplom einer vom Bundesamt anerkannten Handelsmittelschule oder ein Maturitätszeugnis besitzt und mindestens 6 Jahre Praxis im Verkauf, davon 3 Jahre in einer leitenden oder objektverantwortlichen Funktion im Verkauf nachweisen kann.
- und die Prüfungsgebühr pünktlich gezahlt hat.

Zur Abklärung einer definitiven Zulassung wenden Sie sich gerne an unsere [Bildungsberatung](#).

Form

Neu

Unterrichtssprache

Deutsch

Bemerkungen

Ratenzahlen ist möglich, fragen Sie einfach am zB. nach.

Kosten

CHF 15'200.00 (inkl. Lehrmittel, Fallstudienkorrekturen & Prüfungstrainings) *zusätzlich* CHF 190.00 Einschreibegebühr, einmalig, inkl. Studentenausweis CHF 3'400.00 Prüfungsgebühr (extern)

Abschlüsse

[Verkaufsleiter/in Dipl.](#)

[JETZT INFORMIEREN](#)

[Zurück zur Liste](#)



[zB. Zentrum Bildung](#)

[056 200 15 60](#)

info@zentrumbildung.ch

www.zentrumbildung.ch

[Kontakt speichern](#)

Anfrage

Name *

Institution

E-Mail *

Tel *

Strasse *

PLZ *

Ort *

Nachricht *

Betrifft:
eidg. dipl. Verkaufsleiter*in

senden

Source URL: <https://www.weiterbildung.ch/eidg-dipl-verkaufsleiterin>